



L'outil TresoGest mobilisé dans le cadre des recherches en élevage porcin biologique

Le défi d'acquérir des référentiels en élevage porcin bio en Wallonie

En Wallonie, l'activité porcine au sein des fermes biologiques ne représente généralement pas la spéculation principale. La production porcine s'intègre au contraire dans le fonctionnement global de la ferme, à côté d'autres activités. Dans certaines fermes diversifiées, les agriculteurs adaptent même la taille de leur élevage en fonction des produits et/ou sous-produits à valoriser.

Dès lors, comment mesurer les résultats de l'élevage porcin quand celui-ci est englobé dans d'autres activités ? Il existe des logiciels informatiques de gestion de troupeaux, qui permettent de connaître précisément la productivité et la rentabilité de l'activité porcine. Néanmoins, en agriculture biologique, ces logiciels ne semblent pas être utilisés par les éleveurs :

adaptés aux exploitations spécialisées, ces programmes sont relativement coûteux et chronophages en termes d'encodage. Ces réalités de terrain expliquent pourquoi il est actuellement compliqué d'acquérir des données par rapport à l'élevage de porcs bio.

Une première avancée pour des référentiels adaptés aux réalités wallonnes

Pourtant, chiffrer l'activité est une nécessité. Pour les éleveurs, cela permet d'objectiver et d'ajuster le système si nécessaire. Pour le secteur, il est essentiel de construire des référentiels basés sur les réalités wallonnes. Dans ce sens, une collaboration a été établie entre le CRA-W et l'UNAB afin de proposer

l'outil TresoGest aux agriculteurs du GP Porcs bio. TresoGest est un outil de gestion financière simplifié, développé dans le cadre des recherches en agriculture biologique du CRA-W (cf. *Itinéraires BIO janvier 2017*). Des données économiques ont ainsi été collectées auprès d'une dizaine d'éleveurs de porcs aux

systèmes variés (naisseur, engraisseur, plein air, bâtiment) et diversifiés. Dans l'optique d'une démarche collective, ces résultats ont ensuite été exposés lors d'un atelier de restitution, au cours duquel les producteurs ont pu interagir sur leurs pratiques et en expliquer leurs propres réalités.



TresoGest, un outil à promouvoir en collaboration avec l'encadrement

L'utilisation de l'outil TresoGest et l'approche collective qui y est associée se sont révélés fort utiles pour certains agriculteurs du GP Porcs (voir témoignage ci-contre). Lors de la Journée de la Recherche à l'Action en Agriculture biologique, organisée par le CRA-W le 29 novembre dernier, l'intérêt de l'outil et le

défi lié à sa diffusion ont été soulevés.

La bonne utilisation de TresoGest nécessite en effet un accompagnement et un suivi adéquat. La promotion de l'outil passe par sa mise en ligne et doit être pensée de concert avec les structures d'accompagnement. Dans ce sens,

le projet de développement « AgriCoGest » vient d'être accepté dans le cadre de l'appel SPW-DGO3. Le projet vise à croiser TresoGest avec l'outil Ecobox, développé par Groupe One pour les Très Petites Entreprises (TPE), pour la mise en ligne d'un outil commun.

Témoignage : Sabine, de la ferme du Grand Enclos

« TresoSyst permet de sortir du flou, des impressions. »

La ferme du Grand Enclos est une ferme de petite taille mais très diversifiée. Elle dispose en effet de nombreux ateliers d'élevage : bovins laitiers, bovins viandeux, ovins, poulets de chair, poules pondeuses ainsi que des porcs à l'engrais, élevés en plein air et nourris notamment avec le lait et les déchets de l'atelier de transformation. Avec l'aide de leurs associés, Sabine et Jean-Pierre transforment leurs produits (fromage et colis de viande) et commercialisent la totalité de leur production en vente directe. « Autrement dit, au milieu de tout ce travail, c'est difficile de cerner les forces et les faiblesses des différentes activités » reconnaît Sabine.

Face à cette difficulté, Sabine explique alors l'utilité de TresoSyst pour sa ferme et la plus-value du partage avec d'autres éleveurs. En objectivant des impressions, elle explique dans quelle mesure ce travail d'analyse leur a permis d'appuyer certaines décisions.

« Les résultats issus de TresoSyst ont été analysés en équipe. Nous avons examiné le détail des frais, des prix de vente et des rentrées des différents ateliers.

En termes de force, par exemple, on s'est rendu compte que notre manière de fonctionner

avec les porcs était fort intéressante. Le fait de coupler l'activité avec un atelier lait et d'utiliser tous les déchets de la laiterie et de la fromagerie, ce n'est jamais jeté, à partir du moment où on élève des porcs. Ce sont deux ateliers qui se combinent vraiment très bien. Initialement, on s'interrogeait quant au travail que nécessitait l'atelier de transformation. Mais je pense qu'il vaut mieux qu'on prenne un associé de plus pour gérer la fromagerie plutôt que d'abandonner un des deux ateliers. La réflexion a donc été plutôt dans ce sens-là.

Par contre, avec l'excès de travail, il nous fallait arrêter quelque chose. Voilà longtemps que nous avons l'impression que l'atelier ovin ne tournait pas rond. Le travail d'analyse nous a permis de nous aider à prendre la décision d'arrêter les moutons. »

Pour Sabine, TresoSyst leur a permis d'adopter de bonnes habitudes pour un meilleur suivi du système. C'est une porte d'entrée pour amorcer une analyse globale du système.

« En résumé, je dirais que TresoSyst permet de sortir du flou, des impressions. On s'est par exemple rendu compte de l'utilité de bien faire les inventaires avant les ventes pour

savoir exactement ce qui rentre au niveau de la laiterie, au niveau des œufs etc. Ça nous a permis d'être beaucoup plus au clair sur une manière de travailler. Je ne dis pas que c'est la solution miracle à toutes les réflexions qu'on a eues, mais ça nous a aidés à mieux comprendre le système. »

Sabine précise que TresoSyst n'est pas une solution unique, mais bien un outil complémentaire à croiser avec d'autres approches.

« Pour établir nos prix de vente, nous appliquons l'approche graphique enseignée par Diversiferm. TresoSyst peut nous aider à obtenir plus facilement les données nécessaires pour le graphique et établir le prix de vente idéal d'un produit. C'est une bonne suite. »

Si Sabine est convaincue par l'utilité de l'outil, elle met néanmoins en garde sur le suivi et l'accompagnement à apporter aux éleveurs pour sa bonne utilisation.

« Il me faudrait une journée de formation pratique, pour être plus autonome dans l'utilisation. Dans un atelier consacré à cela par exemple, où l'on a chacun son facturier et où l'on a quelqu'un pour analyser les tableaux avec nous. Moi, j'ai vraiment besoin de cela. »

