Richter, Toralf (2008) Retailing organic food in Europe 2008: Latest trends in distribution channels and driving forces. Paper presented at BioFach Congress, NürnbergMesse, Nuremburg, Germany, February 21 - 24, 20

BIO PLUS AG marketing natürlich!



Retailing organic food in Europe 2008

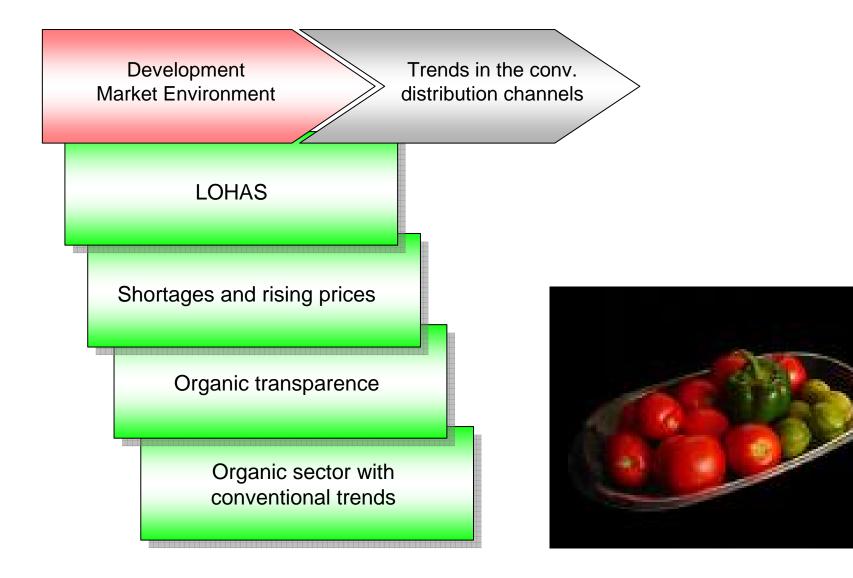
+++ Latest trends in distribution channels and driving forces +++

BIO PLUS AG marketing natürlichi Staufferstrasse 2 CH-5703 Seon Telefon: +41 62 769 00 87 Vatel: +41 02 709 00 87 Natel: +41 76 335 40 88 Telefax: +41 62 769 00 99 Email: tr@bio-plus.ch Toralf Richter Projektleiter Marketing

Outline







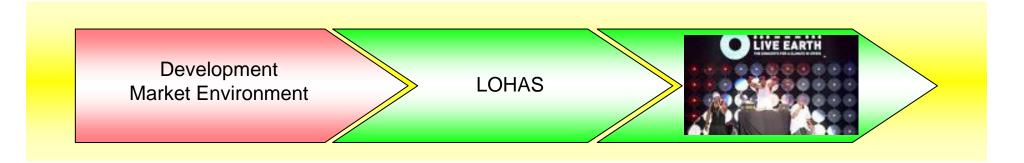












- Lifestyle of Health and Sustainibility (leader function of VIPs)
- Consumers stop to decide just economically
- Trigger: ,UN Climate Change Report'; Al Gore's ,An Inconvenient Truth,; ,Live Earth'
- Warming climate just enjoy last cynics
- Therefore carbon dioxide emission rate = new index for sustainable performances
- Intensive debates and product offers about healthy nutrition, social responsibility and food enjoyment (slow food)
- Organic with scientific evidences to: offer high nutritional values, provide better tastes, be climate friendly
- Therefore 1st choice for many LOHAS

Organic promotion campaigns focus LOHAS



BIO PLUS AG marketing naturlich!

Organic products focus desires of LOHAS





- Organic market growth in many countries limited by shortages.
- E.g. European dairies continue to struggle to find adequate supply.
- UK and German markets have been the most affected with processors importing significant volume from neighbouring countries. The launch of organic dairy products by German discounters has been a main factor behind (ORGANIC MONITOR 05/07)
- ➢ Rising prices push the organic market value: Market growth in 2007 also has to be interpreted as a result of rising prices (organic inflation). Producer prices in Germany for organic milk partly 50 cent per liter (+40%), backing wheat 480 €/t (+ 100%) (ZMP).

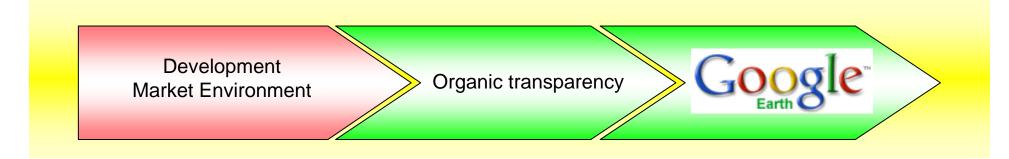




- Global sourcing and product/producer hunting of organic food
- E.g. COOP Switzerland pays FiBL for head hunting of organic vegetable producers
- German retailers sell organic dairy products from Denmark
- Western European countries send organic food to Eastern European retailers
- Contract production gains importance





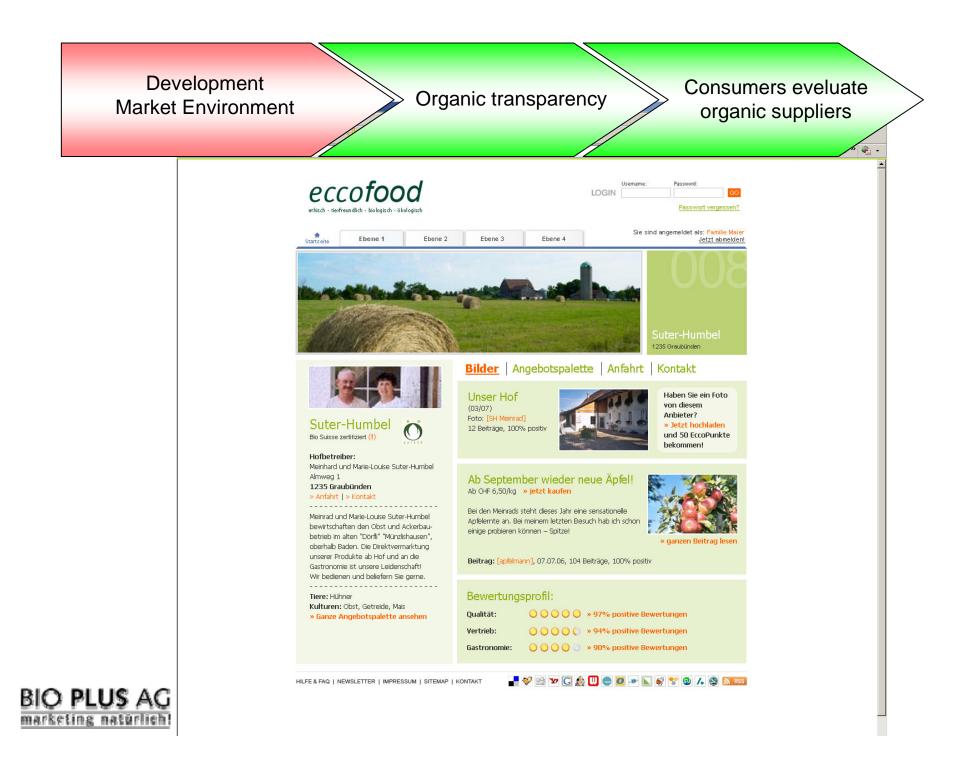


- Internet communities, neutral product test organisations and google-earth make organic supply and producers transparent globally
- > They are able to influence buying decisions stronger than advertising campaigns
- Negative organic cases get identified faster















Zum 4.02.08 +++ Neues Konzept: Deutschland legt <u>Gegenentwurf zum EU-Energiekonzept</u> vor +++ Die ISPO ist eröffnet. Neu in diesem Jahr ist der **EcoDesign-Award** +++ Unser Gründungspartner HESS NATUR hat den **Public-Eye-Award** für vorbildliche

Mehr in den

Communities recommend each other which products to buy/blame

<u>Startseite</u>







- Processing industry uses more and more additives
- Number of highly processed organic food increases
- More energy, transport miles and package material for organic food used
- Global organic sourcing and selling
- Increasing concentration of organic processing, wholesaling and retailing
- Seasonal aspects loose relative importance as organic marketing issue
- ,Global Organic' get competition by ,Local Conventional'
- Missing partnership between organic farmers and their conv. market partners (conv. supermarkets and discounters)
- Consequence: Organic becomes more anonymous and exchangeable









Discounters become green & clean...











Development Market Environment

Organic sector with conventional trends

Development of ethic
value based new
organic movements

tair & _____ regional

<mark>fair-regional-Charta</mark> Berlin-Brandenburg März 2007

Startseite

Unsere Ziele

fair & regional Charta

Die Unterzeichner

Presse

Kontakt

Links

Impressum

Sie sind hier: Startseite / fair & regional Charta Seite 3

Nachhaltige Wirtschafts- und Handelsbeziehungen

Für eine gerechte und nachhaltige Wirtschafts- und Handelsbeziehung müssen folgende Kriterien zwischen den Teilnehmern und Unterzeichnern der fair-regional-Charta erfüllt sein:

- verbindliche Abnahme- und Lieferverträge der Partner entlang der Wertschöpfungskette über einen längerfristigen Zeitraum

- Entwicklung und Umsetzung von gemeinsame Anbau-, Mengen-, und Produktentwicklungspläne für alle Beteiligten durch gemeinsame Gesprächsrunden

 verbindliche Absprachen über zu zahlende Preise in gemeinsamen Gesprächsrunden. Dabei ist dafür zu sorgen, dass die Preisgestaltung für jeden Beteiligten klar nachvollziehbar ist. Von den Verarbeitern und dem Handel wird angestrebt, den landwirtschaftlichen Erzeugern einen Preis zu zahlen, der im oberen Drittel des marktüblichen Durchschnittspreises liegt

- einvernehmliche Vereinbarung von angemessenen und produktspezifischen Zahlungsziele,

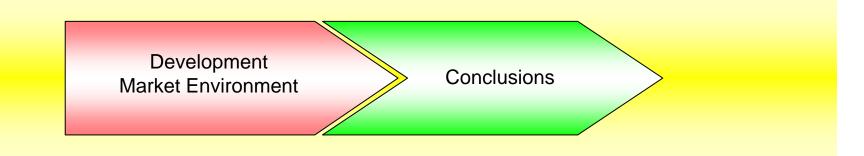
- Alle Teilnehmer erklären sich bereit, Vertragspartner oder andere Lizenznehmer der fairregional-Charta in betrieblichen und wirtschaftlichen Notsituationen zu unterstützen.

Soziale Kriterien

Alle Teilnehmer haben einen ganzheitlichen Anspruch an ihre Arbeit und den Umgang mit den beteiligten Menschen. Selbstverständlich ist, dass in den Betrieben nur versicherungspflichtige Beschäftigungsverhältnisse angeboten werden. Darüber hinaus verpflichten sich alle Teilnehmer der fair-regional-Charta:

- zur nachhaltigen Betriebsentwicklung alle Mitarbeiter regelmäßig weiterzubilden, und dabei

¥



- The share of sold organic food via conventional chains is permanently growing.
- Discussion: 'Is there already a mechanism of conventionalism in the organic market/sector?'
- Answer: 'Yes it is. It is a consequence to bring organic out of the niche. But also first conventional chains move to the sustainable edge of retailing.'
- Sources for European organic food get rare year by year, when policy and market actors will not wake up and start to influence the organic farming sector in a positive way.
- Consequence: 'The main retailer competition field of tomorrow will be how to bind and contract reliable organic producer groups.'





Organic is future

Urganic Ketallers Association